



Educación para la vida
es aprender sin pretextos.

QUITA LA PAUSA Y DALE PLAY
A LO QUE QUIERES.

DIPLOMADOS - CURSOS - TALLERES

ACTUALIZACIÓN

NUEVOS
CONOCIMIENTOS

HOBBIES
Y SENIORS

CURSO DE ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN PARA HABILIDADES GERENCIALES VIRTUAL

DESCRIPCIÓN

En el curso adquirirás herramientas para la resolución de conflictos y la utilización de las estrategias de negociación como parte del mejoramiento de las relaciones interpersonales, comerciales y laborales. De igual forma adquirirás las habilidades para crear ambientes propicios y la utilización de mecanismos que inviten al logro de un compromiso común y que fortalezcan la relación.

Al terminar este curso serás capaz de desarrollar y fortalecer las principales competencias que debe tener un buen líder, llevando así al fortalecimiento de un perfil gerencial.

METODOLOGÍA

Contarás con herramientas virtuales a través de la plataforma del Poli. Tendrás disponible presentaciones, lecturas, videos y videoconferencias de los docentes expertos, desarrollando trabajo autónomo destinado a la lectura y análisis de contenidos, participación a través de herramientas didácticas propias de los entornos virtuales.

CONTENIDO

1. La transición y el acuerdo
2. Los siete elementos para la comunicación efectiva
3. Modelo URY para llegar a acuerdos
4. Conociendo tu estilo de negociación

DIRIGIDO A

Personas que deseen mejorar sus competencias en la gestión interpersonal y su desempeño laboral.

TÍTULO QUE OTORGA:

Programa en Habilidades Gerenciales para la Eficiencia Empresarial.

ACTUALIZACIÓN